



เศรษฐศาสตร์เกษตร
และทรัพยากร
มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์

Livestock farm business management

ด้านการผลิต

- ให้ความสำคัญกับ Biosecurity
- เลือกใช้เทคโนโลยีที่เหมาะสมกับขนาดฟาร์มและตลาดเป้าหมาย – Smart farm & Smart farmer
- มาตรฐานฟาร์ม – GFM & GAP
- ผสมผสานระหว่างแรงงานกับเครื่องจักรกล
- จัดการระบบคอกเลี้ยงอาหารสัตว์ และเวชภัณฑ์
- จัดสรรการใช้ทรัพยากร เงิน แรงงาน ฯลฯ
- ทำสัญญาซื้อขายการผลิต
- ประกันภัย
- ทำสัญญาด้านการผลิต การตลาด หรือเบ็ดเสร็จ

มาตรฐานฟาร์ม

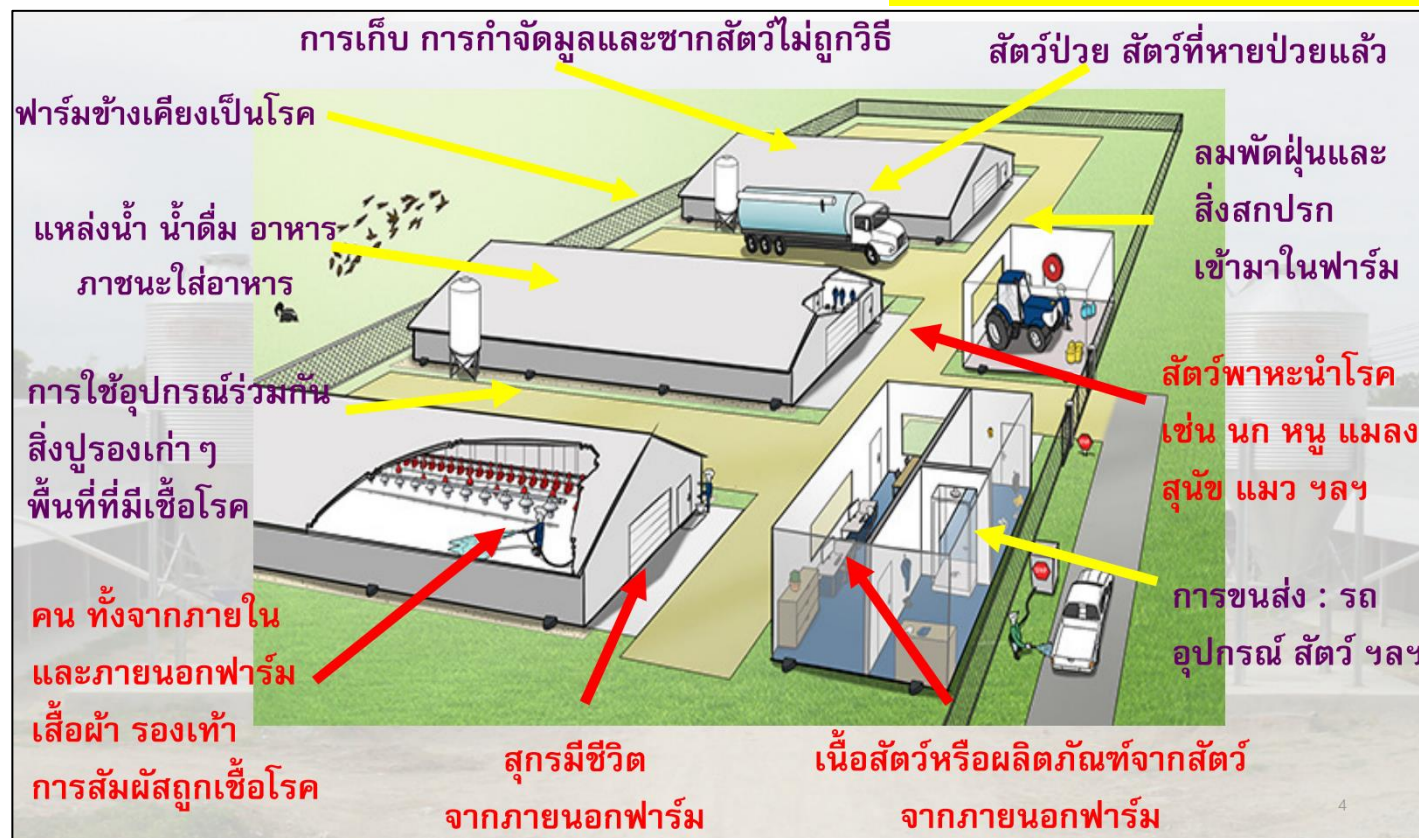
มีประโยชน์กับเจ้าของฟาร์มอย่างไร



ประโยชน์ของระบบ Biosecurity

1. ลดโอกาสนำโรคเข้าฟาร์ม
2. ลดการเกิดโรคภายในฟาร์ม
3. ลดการแพร่กระจายของโรคภายในฟาร์ม
4. เพิ่มประสิทธิภาพการผลิต

การแพร่ระบาดของโรค



มาตรฐานฟาร์ม

ป้องกันโรค



1. ลดปัญหาโรคระบาด
2. ลดปัญหาเชื้อดื้อยา

- ระบบป้องกันโรค (Biosecurity)
- การจัดการสุขภาพสัตว์
 - การเฝ้าระวังโรค
 - การสร้างภูมิคุ้มกันโรค
 - ฯลฯ

ตรวจสอบย้อนกลับ



ความเชื่อมั่นในความปลอดภัยทางอาหาร

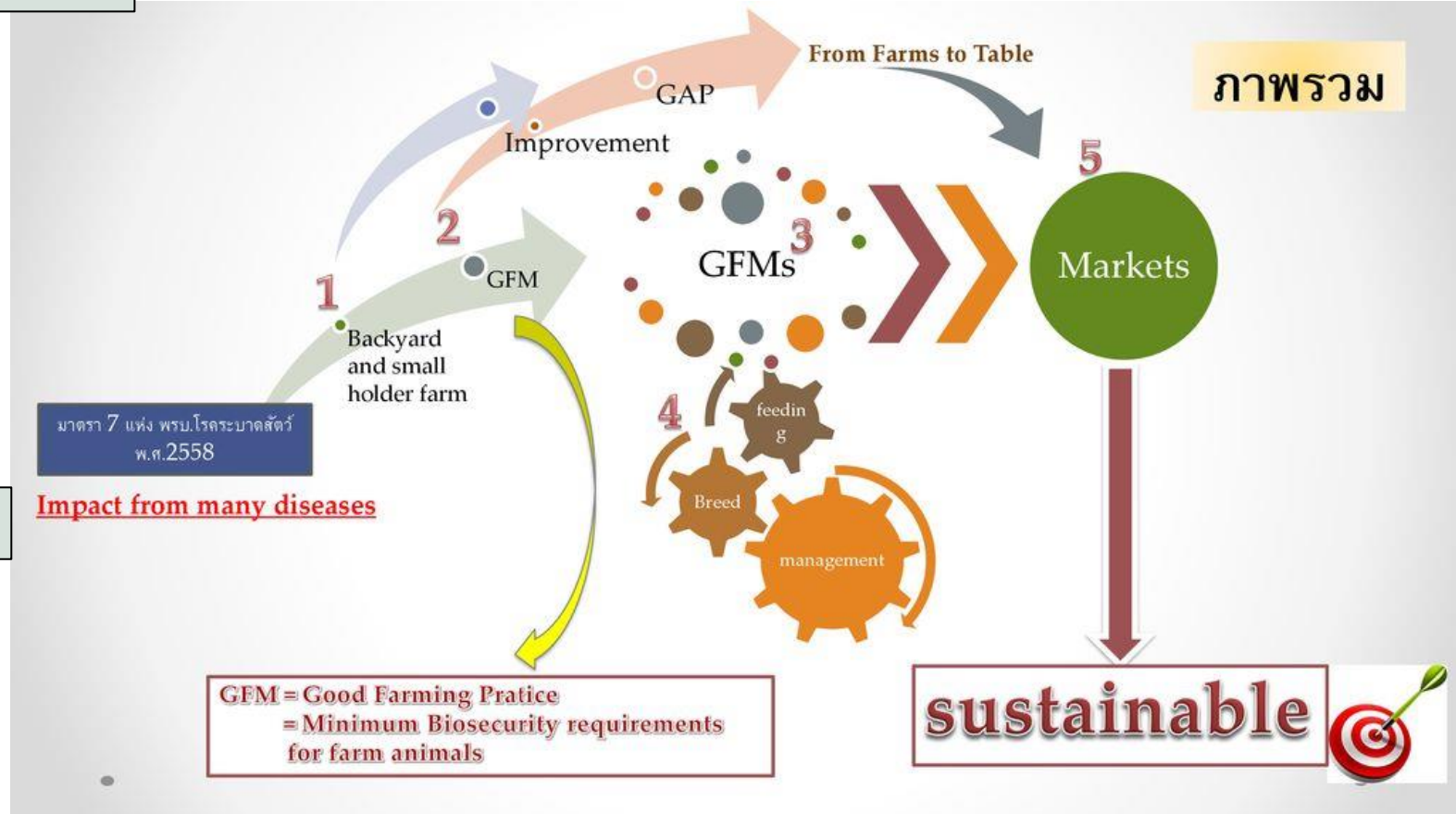
- ทะเบียนฟาร์ม
- ข้อมูลสัตว์และสุขภาพสัตว์
- บุคคลและยานพาหนะเข้า-ออกสถานที่

ผลผลิต



ปริมาณและคุณภาพเพิ่มขึ้น

- สวัสดิภาพสัตว์
- อาหารสัตว์
- สุขอนามัยการจัดการผลผลิต
- ปริมาณและคุณภาพผลผลิต

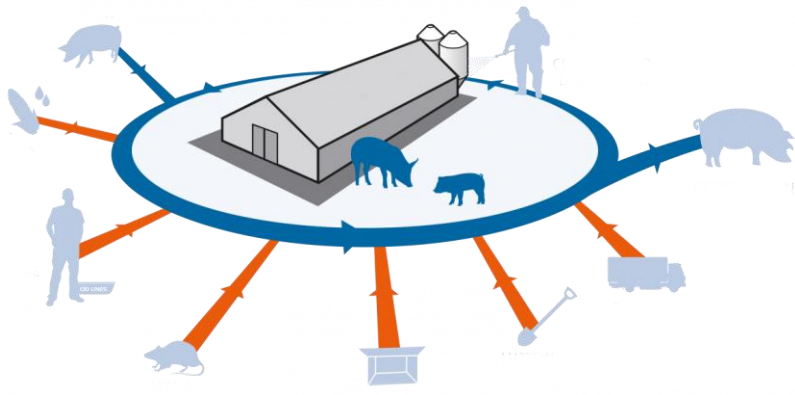


Good Agricultural Practice (GAP) on Livestock Farming

Standard housing



Biosecurity

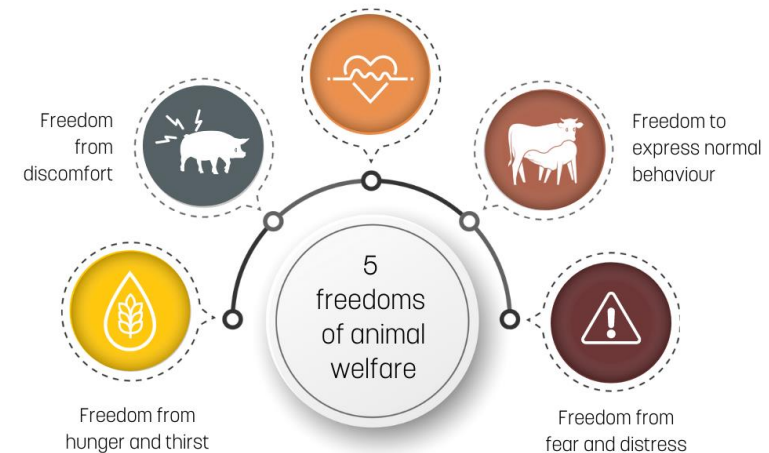


Adequate feeding



Animal welfare

Freedom from pain, injury and disease



หลักเกณฑ์การกำหนดขนาดฟาร์มสัตว์เลี้ยว ตามจำนวนปศุสัตว์

ชนิดสัตว์	GFM	รายย่อย	รายเล็ก	รายกลาง	รายใหญ่
สัตว์ปีกพื้นเมือง	<3,000	<100	100 - 200	>200	
โคเนื้อ/โคไข่	<3,000	<3,000	3,000 - 10,000	10,000 - 50,000	>50,000
เป็ดเนื้อ/เป็ดไข่	<3,000	<3,000	3,000 - 10,000	10,000 - 50,000	>50,000
โคนม	<50	<20	21 - 50	51 - 100	>100
โคเนื้อ/กระบือ	<100	<30	30 - 100	101 - 200	>200
สุกร	<500	<50	51 - 500	501 - 5,000	> 5,000
		GFM	GFM	GAP	GAP
แพะเนื้อ/แพะนม	<100	<100	101 - 500	501 - 1,000	> 1,000

ตัวอย่างเครื่องทุนแรงในฟาร์มปศุสัตว์ กรณี โคเนื้อ/โคนม



เครื่องผสมอาหาร วัว tmr มือสอง Trioliet 7
คิว ผสมอาหารได้ 3 ตันขึ้นไป
รหัสสินค้า TMR002
390,000.00 บาท



ตัวอย่าง Chicken Auto feed System



Feed Silo. ไฮโลบรจุ อาหารสัตว์ มีขนาดต่างๆ ดังนี้
1. ขนาดบรรจุ 7 ตัน 6 ขา 2. ขนาดบรรจุ 9 ตัน 6 ขา. ขนาด
บรรจุ 14 ตัน 6 ขา 4. ขนาดบรรจุ 21 ตัน 8 ขา



Cr. <https://master-farm.co.th>

Suwanna Sayruamyat

SMART Farm การจัดการฟาร์มสมัยใหม่

ตัวอย่างหน้าจอของระบบ สมาร์ทฟาร์ม

REAL-TIME DASHBOARD



PERFORMANCE FORECAST



- แสดงสถานะการทำงาน และสภาพแวดล้อมในโรงเรือน
- แจ้งเตือนความผิดปกติในการทำงาน ในระบบต่างๆ เช่น พัดลมไม่ติด อุณหภูมิสูงขึ้น ความชื้นหรือระดับน้ำต่างๆ ที่เป็นตัวแปรสำคัญของโรงเรือน
- วิเคราะห์ ผลการทำงาน เพื่อให้เจ้าของฟาร์ม สามารถบริหารงานผ่านระบบมือถือ



SMART
MORE >>>

แจกแต้มได้ที่
คลิกเลย!

<https://cpffeedpoint.buzzebees.com/register>

แอปพลิเคชันเพื่อการจัดการฟาร์มโคนม

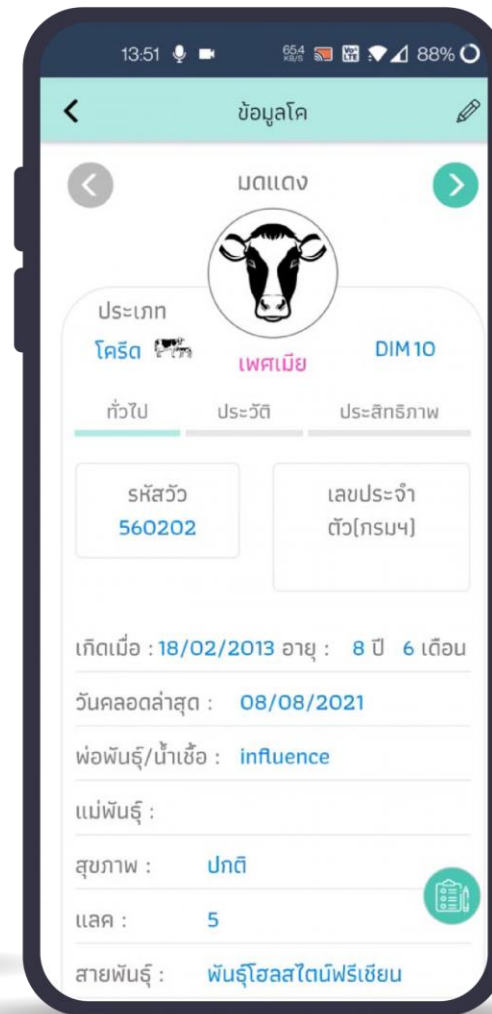
ใช้ฟรี..แจกแต้มได้ด้วย



เราจะแจกแต้ม Feed point จากกิจกรรมอะไรบ้างบนแอป

- 1** **LOG IN**
ครั้งแรก
Welcome Point
- 2** **LOG IN**
Log in รายวัน
- 3** 
กรอกข้อมูลวัว
- 4** 
กรอกข้อมูลการผสม

ตัวอย่าง ระบบ smart more สำหรับฟาร์มโคนม



ด้านการจัดการการเงิน

- การจัดหาแหล่งทุนจากภายนอก (คำนึงถึงต้นทุนของเงิน)
 - เป็นทุนในส่วนของผู้เป็นเจ้าของ
 - เป็นทุนในส่วนของหนี้
- การรักษาระดับความสามารถในการรับภาระหนี้โดยดูจากงบการเงิน
- การรักษาสภาพคล่องของฟาร์ม โดยการดำรงเงินสดขั้นต่ำของฟาร์มไว้ และการเปลี่ยนสินทรัพย์คงเหลือของฟาร์มให้เป็นเงินสด
- จัดทำบัญชีฟาร์ม และทำ Cost Budgeting
- ผลกระทบผลสำเร็จของฟาร์ม
- เปิดวงเงิน OD หรือสินเชื่อเงินกู้เบิกเงินเกินบัญชี (Overdraft: OD) กู้ยืมเงินในรูปแบบของ “เงินหมุน” เพื่อเพิ่มสภาพคล่อง โดยจะคิดดอกเบี้ยเฉพาะส่วนของเงินต้นส่วนที่เบิกออกมา (โดยการส่งจ่ายเช็ค) เมื่อนำเงินต้นใส่คืนเข้าป้รณาการก็ต่อเป็นการหยุดดอกเบี้ย วงเงินส่วนที่ยังไม่เบิกออกมาก็จะยังไม่คิดดอกเบี้ย



ตัวอย่างการคิดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ กรณีมีแหล่งเงินกู้มากกว่า 1 แหล่ง

ในกรณีต้องวิเคราะห์ต้นทุนเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักเนื่องจากในบางครั้งฟาร์มมีเงินกู้มากกว่า 1 แหล่ง ยกตัวอย่างฟาร์มมีแหล่งเงินกู้ 2 แหล่ง คือ ยอดกู้ 500,000 บาท และ 200,000 บาท โดยมีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 7 และ 18 ต่อปี ดังนั้น ต้นทุนถ่วงน้ำหนักจะมีอัตราดอกเบี้ยเท่ากับ

$$\left[7 * \frac{500,000}{700,000}\right] + \left[18 * \frac{200,000}{700,000}\right] = 10.14\%$$

เครื่องมือประกอบการตัดสินใจลงทุน

1. ระยะเวลาคืนทุน (Payback period)

คือ จำนวนปีที่สามารถ คืนทุนได้ อย่างไรก็ตามระยะเวลาคืนทุน ไม่ได้ใช้สะท้อนถึงกำไรเชิงเศรษฐศาสตร์แต่นิยมใช้ โดยมีหลักวิเคราะห์ดังนี้

ขั้นที่ 1 รวมผลรวมของกระแสเงินสดแต่ละปีจนกระทั่งผลรวมของปีถัดไปเมื่อนำมารวมแล้วผลรวมที่ได้เกินกว่าเงินลงทุนเริ่มต้น (ดูตัวอย่างประกอบ)

Year	Future value (FV) of Net Revenue (\$)	Accumulated sum of undercounted net revenue (\$)	Present value (PV) at $i = 8\%$	Accumulated sum of discounted net revenue (\$)
1	8,000	8,000	7,407	7,407
2	12,000	20,000	10,288	17,695
3	17,000	37,000	13,495	31,190
4	22,000	59,000	16,171	47,361
5	27,000		18,376	65,737

กรณีที่ไม่มีการคิดลดผลตอบแทน
สมมติ ต้องการวัดผลตอบแทนในการ
ลงทุนของเงินจำนวน 50,000 บาท

Payback period

$$= 3 + \frac{50,000 - 37,000}{22,000}$$
$$= 3.59 \text{ years}$$

Discounted Payback period

$$= 4 + \frac{50,000 - 47,361}{18,376}$$
$$= 4.14 \text{ years}$$

เครื่องมือประกอบการตัดสินใจลงทุน

2. มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net present value: NPV)

Year	Future value (FV) of Net Revenue (\$)	Discount factor at 8%	Present value (PV) of FV
0	(50,000)	1.000	(50,000)
1	8,000	0.9259	7,407
2	12,000	0.8573	10,288
3	17,000	0.7938	13,495
4	22,000	0.7350	16,171
5	26,000	0.6806	17,695
Sum of present value of revenues			65,737.02
Minus initial investment			-50,000
Net present value (NPV) at 8%			15,737.02

Note : $NPV = \frac{\text{Future value}}{(1-r)^t} = \sum_{t=1}^n \frac{R_t - C_t}{(1-r)^t}$

ประยุกต์ใช้โปรแกรม Excel = NPV(rate,value1,[value2],...)

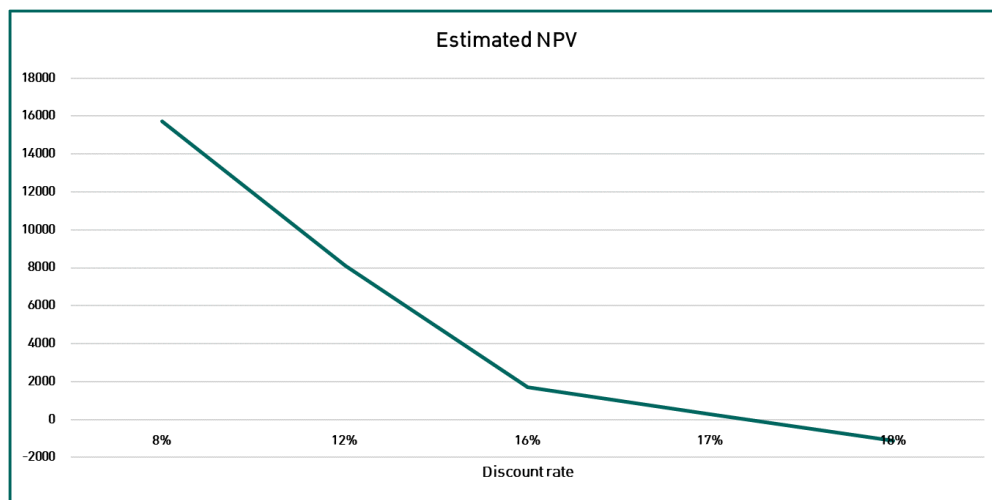
3. Internal Rate of Return: IRR

คือ Discount rate ที่ทำให้ผลกำไรเท่ากับ 0 โดยโครงการที่มีค่า IRR มาก แสดงว่าเราได้ผลตอบแทนจากการลงทุนมาก และหากติดลบ แสดงว่าจะขาดทุนสามารถวิเคราะห์ได้ 3 วิธี ได้แก่ วิธีการลองผิดลองถูก วิธีกราฟ และวิธีใช้โปรแกรมในการวิเคราะห์

1. การลองผิดลองถูก

Discount rate	8%	12%	16%	17%	18%
Estimated NPV	15,737.0	8,111.3	1,711.1	273.37	-1,106.1

2. การใช้กราฟ



3. การใช้โปรแกรม Excel

Function IRR = IRR(value,(guess))

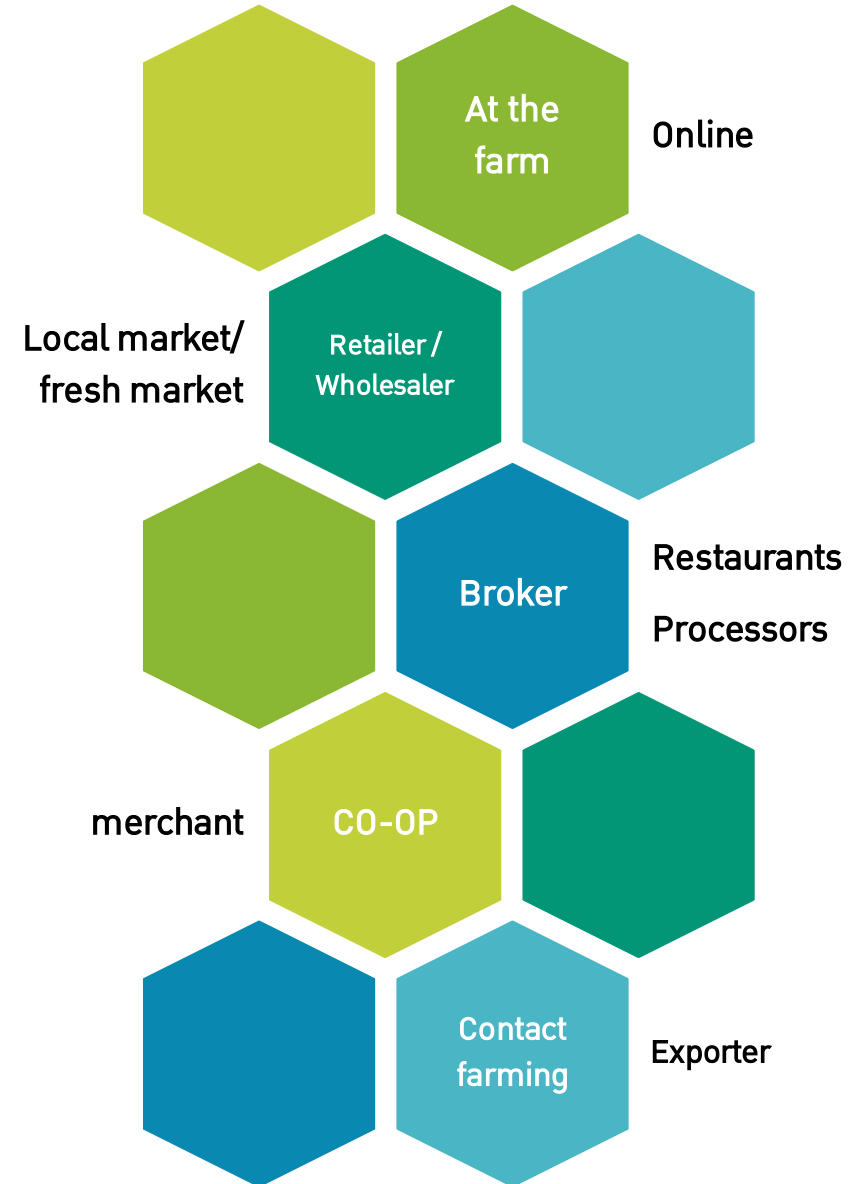
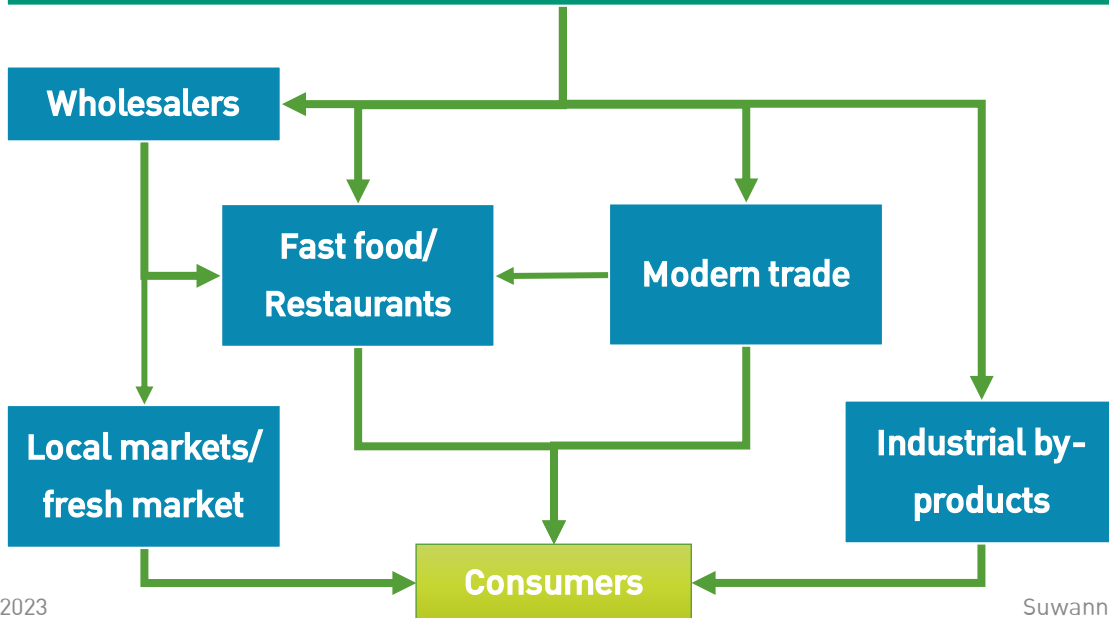
IRR = 17.19492%

โดยที่ Value = ช่วงของ net return ที่ยังไม่คิดลด guess คือ อัตราผลตอบแทนที่คาด

ด้านการตลาด

- การจัดการการขาย เช่น ขายครั้งเดียว ไม่มีสัญญาผูกพัน
- การเก็บไว้รอราคาที่ดีก่อนขาย (มีต้นทุนในการเก็บรักษา)
- ขายตามสัญญา (contact farming)
- ประกันความเสี่ยงราคาในตลาดซื้อขายล่วงหน้า (hedging)

Domestic broiler production





สาระสำคัญของพระราชบัญญัติส่งเสริมและพัฒนา ระบบเกษตรพันธสัญญา พ.ศ. 2560

- 1 การจดทะเบียนผู้ประกอบการเกษตร**
 - ผู้ประกอบการที่ทำการเกษตรเชิงการค้าหรือธุรกิจ หรือมีกิจการประกอบธุรกิจ ต้องสำนึกงานผลิต การตรวจทะเบียนและสิทธิการ
 - สำนึกงานผลิตการตรวจทะเบียนและสิทธิการทะเบียนผู้ประกอบการเกษตรและเปิดเผยให้ประชาชนตรวจสอบได้
- 2 การทำสัญญาในระบบเกษตรพันธสัญญา**
 - ให้ผู้ประกอบการทำการเกษตรจัดทำเอกสารสำหรับกรขึ้น และร่างสัญญาให้เกษตรกรทราบล่วงหน้า และเอกสารสำหรับกรขึ้น ซึ่งต้องมีส่วนหนึ่งขอสัญญา
 - ผู้ประกอบการที่ทำการเกษตรต้องส่งสำเนาเอกสารสำหรับกรขึ้น ซึ่งต้องมีสำนึกงานผลิตการตรวจทะเบียนและสิทธิการ เอกสารสำหรับการขึ้น และสัญญาที่จัดทำขึ้นและยื่นต่อ พ.ร.ม. กำหนด ทำสัญญาที่ไม่มีราคาและเงินดาวน์ที่กำหนด เกษตรกรมีสิทธิเลือกเพิ่ม รายละเอียดในสัญญา หรือขอยกเลิกสัญญาได้
 - ข้อตกลงหรือเงื่อนไขที่ไม่เป็นธรรมหรือเอาเปรียบผู้สัญญาที่ไม่มีผลใช้บังคับ กับแม่สัญญาที่คล้ายกันไม่ให้อำนาจสัญญาในระบบเกษตร พันธสัญญา
 - ห้ามออกเลิกสัญญาด้วยเหตุผลที่มิใช่สภาพพื้นที่ หรือภาวะตลาด เปลี่ยนแปลงไปจนกว่ากรณีข้อตกลงระบุไว้แต่อย่างใด
- 3 กระบวนการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท**
 - กำหนดให้มีกระบวนการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท เพื่อแก้ไขปัญหาและระงับข้อพิพาทที่เกิดจากสัญญา
 - ห้ามดำเนินการใด ๆ ที่ทำให้เกิดความเสียหายแก่อีกฝ่าย ในระหว่างทำการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท
- 4 การเปรียบเทียบปรับ**
 - กำหนดโทษปรับจากเอกสารผู้ทำผิดหรือ ไม่มีปฎิบัติตามพระราชบัญญัตินี้เพื่อใช้การบังคับใช้ กฎหมายมีประสิทธิภาพ

สำนักงานนโยบายและแผนการส่งเสริมและพัฒนาเกษตรพันธสัญญา
สำนักงานเลขาธิการกรมทะเบียนและสิทธิการ
โทรศัพท์ 0-2281-5955 ต่อ 354 โทรสาร 0-2282-4022
E-mail : mocontractfarming@gmail.com

ประโยชน์ที่ได้รับ

พระราชบัญญัติส่งเสริมและพัฒนา ระบบเกษตรพันธสัญญา พ.ศ. 2560

- 1 ส่งเสริมและพัฒนา ระบบเกษตรพันธสัญญา ให้เป็นธรรมอย่างยั่งยืน**
 - มีกฎหมายรองรับและคุ้มครองการทำสัญญา เพื่อให้ระบบเกษตรพันธสัญญาเป็นไปอย่างเป็นธรรม
 - สร้างความร่วมมือและพัฒนาศักยภาพในการผลิตผลหรือบริการทางการเกษตรระหว่างเกษตรกร ผู้ประกอบการทำการเกษตร และภาคส่วนที่เกี่ยวข้อง
 - เกิดการพัฒนาและสร้างความเข้มแข็งในภาคการเกษตรและอุตสาหกรรมเกษตรของประเทศได้อย่างยั่งยืน
- 2 คุ้มครองคู่สัญญาในการทำสัญญาในระบบเกษตรพันธสัญญา**
 - ป้องกันและแก้ไขปัญหาการไม่ยอมชดเชยและยึดมั่นความจริงใจให้เกษตรกรเข้าทำสัญญา
 - มีมาตรการช่วยให้คู่สัญญาทราบข้อมูลในสัญญาที่สัญญา และมีความสมบูรณ์ในทางปฏิบัติ และลดโอกาสที่จะเกิดข้อพิพาทขึ้น
 - คู่สัญญาได้รับความคุ้มครองกรณีสัญญาที่มีสาระในลักษณะเลือกปฏิบัติ หรือการที่ใช้สิทธิตามกฎหมาย โดยไม่สุจริตและไม่เป็นธรรม มีผลทำให้คู่สัญญาอีกฝ่ายไม่ปฏิบัติตามหรือระงับการดำเนินงาน
- 3 ลดความขัดแย้งที่เกิดจากการทำสัญญาในระบบเกษตรพันธสัญญา**
 - การแก้ไขข้อพิพาทมีความรวดเร็วและยืดหยุ่นกว่ากระบวนการระงับข้อพิพาทในศาล
 - ช่วยลดการนำคดีขึ้นสู่ศาลและลดภาระค่าใช้จ่ายให้กับคู่สัญญาในการฟ้องร้องดำเนินคดีในศาล
 - มีมาตรการคุ้มครองคู่สัญญาระหว่างกระบวนการไกล่เกลี่ยข้อพิพาท

สำนักงานนโยบายและแผนการส่งเสริมและพัฒนาเกษตรพันธสัญญา
สำนักงานเลขาธิการกรมทะเบียนและสิทธิการ
โทรศัพท์ 0-2281-5955 ต่อ 354 โทรสาร 0-2282-4022
E-mail : mocontractfarming@gmail.com

Contract farming has been in existence for decades. However, in recent years, its use has increased in popularity, particularly in developing countries. Globalization has brought the world closer together and the demand for food and agricultural products has increased dramatically. Food markets have become more competitive as consumers in many countries now live in cities and demand food products that are not only safe to eat, but are also produced in a way that does not damage the environment or harm the workers involved in their production. In this new context, the buyers of agricultural products need to work more closely with their partners in the supply chain so that they can source enough good quality raw materials directly from farmers to meet the demand for food products from their own customers, such as supermarkets, restaurants, hotels, schools and hospitals. Companies that process agricultural products are particularly interested in contracting with farmers, in order to secure a regular supply of raw materials that meet their needs in terms of quality and quantity.

Advantages for farmers

1. Easier access to inputs, services and credit
2. Improved production and management skills
3. Secure market or access new markets
4. Reduction of price-related risks
5. More stable income: better planning
6. Introduction of new technologies

Advantages for buyers

1. Consistent supply of raw materials
2. Products conform to quality and safety standards
3. Reduced input and labour costs when compared to integrated production on company-owned land
4. Better chance to secure products of a consistent quality
5. Can help to overcome land constraints
6. Production more reliable than open-market purchase

Disadvantages for farmers

1. Loss of flexibility to sell to alternative buyers when prices increase
2. Possible delays in payments and late delivery of inputs
3. Risk of indebtedness from loans provided by the buyer
4. Environmental risks from growing only one type of crop
5. Unequal bargaining power between farmers and buyers
6. Increased dependency and vulnerability if buyers are unreliable or exploit monopoly

Disadvantages for buyers

1. High transaction costs from contracting with many small farmers
2. Risks of side-selling if farmers decide to break the contract and sell to other
3. Potential misuse of inputs if farmers use seeds and fertiliser provided
4. By the company for another purpose
5. Loss of flexibility to seek alternative supply
6. Reputational risks if things go wrong

ข้อตกลงไม่เป็นธรรม ในระบบเกษตรพันธสัญญา

8

ข้อคุ้มครองเกษตรกร

ข้อตกลง
ไม่เป็นธรรม
ไม่มีผล
บังคับใช้

การคุ้มครองเกษตรกรพระราชบัญญัตินี้ได้กำหนดให้
ข้อตกลงหรือเงื่อนไขในสัญญาที่ไม่เป็นธรรมไม่มีผล
ใช้บังคับหรือตกเป็นโมฆะ ได้แก่

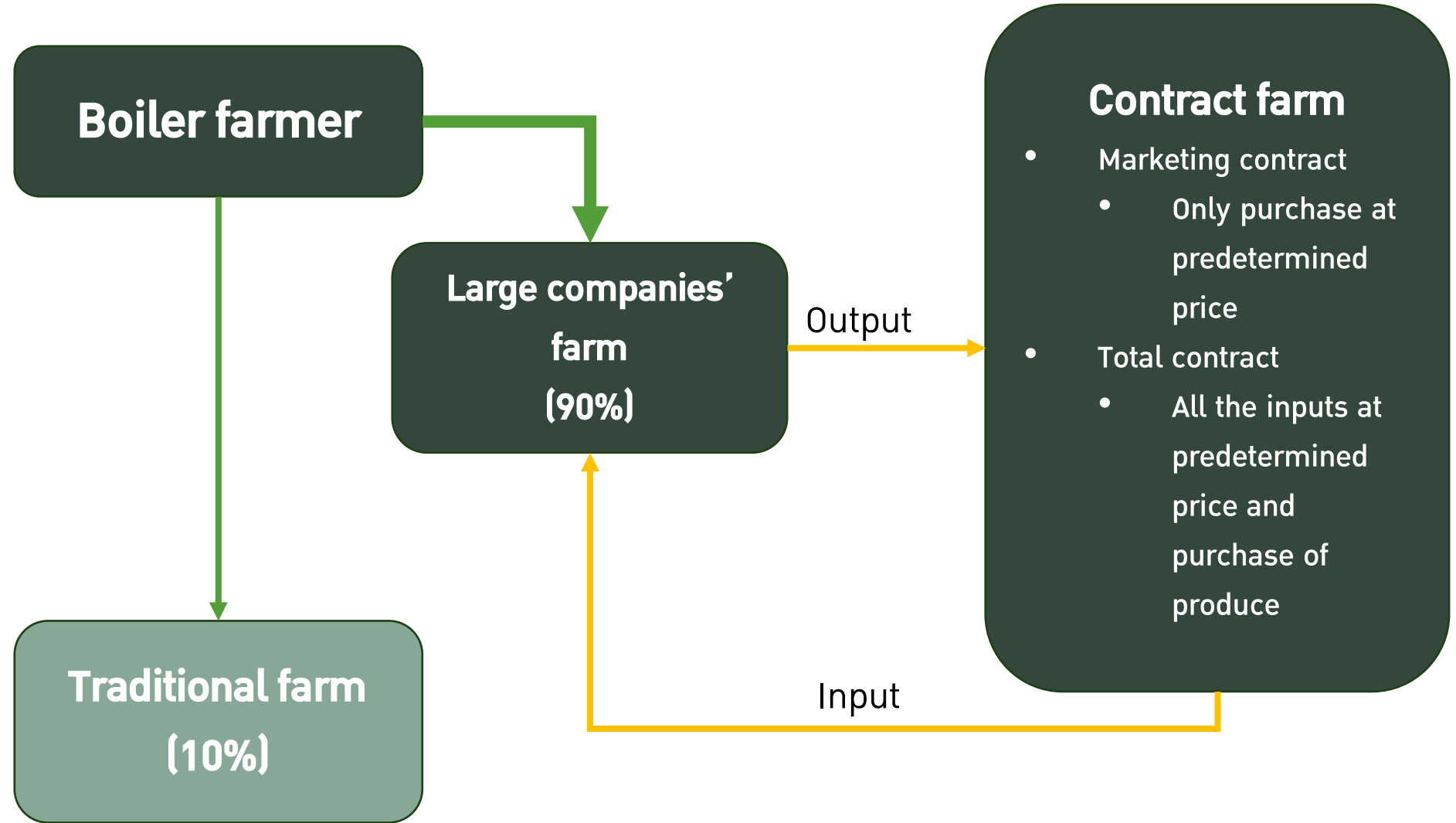
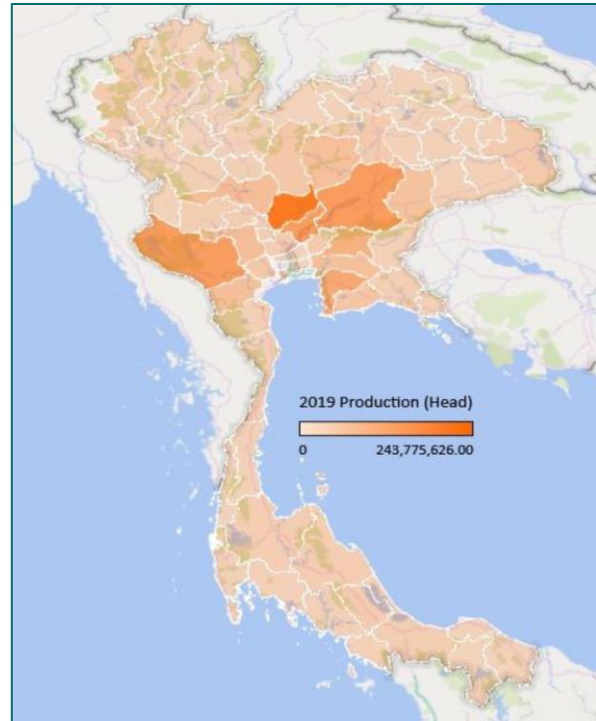
- 1 ข้อตกลงที่บังคับให้เกษตรกรต้องรับมอบปัจจัย
การผลิตที่ไม่มีมาตรฐาน
- 2 ข้อตกลงที่กีดกันความรับผิดชอบผู้ประกอบการ
ที่จัดหาปัจจัยการผลิตไม่มีมาตรฐาน
- 3 ข้อตกลงที่กำหนดให้มีการโอนทรัพย์สินใด ๆ
ของเกษตรกรให้แก่ผู้ประกอบการฯ หลังเลิกสัญญา
- 4 ข้อตกลงที่ให้เกษตรกรรับผิดชอบในสัญญา เมื่อเกิด
เหตุสุดวิสัยอันไม่อาจจะโทษฝ่ายหนึ่งฝ่ายใดได้
- 5 ข้อตกลงที่ให้สิทธิผู้ประกอบการฯ บอกลีกสัญญา
โดยเกษตรกรไม่ได้พินิจสัญญาในข้อสาระสำคัญ
- 6 ข้อตกลงที่กำหนดให้เกษตรกรต้องมีการเพิ่มขึ้น
มากกว่าภาระที่กำหนดไว้ในเวลาที่ทำสัญญา
- 7 ข้อตกลงที่ให้ต้องนำเงินชดเชยที่เกษตรกรได้รับจาก
ทางราชการ/ประกันภัยให้แก่ผู้ประกอบการฯ
- 8 ข้อตกลงที่ให้ผู้ประกอบการฯ เปลี่ยนแปลง
ราคาวัตถุดิบ/ค่าตอบแทน ได้เพียงฝ่ายเดียว



พระราชบัญญัติ
ส่งเสริมและพัฒนา
ระบบเกษตร
พันธสัญญา
พ.ศ. 2560

หมายเหตุ : ผู้ประกอบการฯ มีหน้าที่ส่งมอบสัญญา
ให้เกษตรกรในวันทำสัญญา ถ้าฝ่าฝืนมีโทษ หากสัญญา
มีรายละเอียดไม่ครบถ้วน เกษตรกรมีสิทธิเลือกว่าจะให้เพิ่ม
ข้อความให้สัญญามีผลต่อไป หรือบอกลีกสัญญาก็ได้

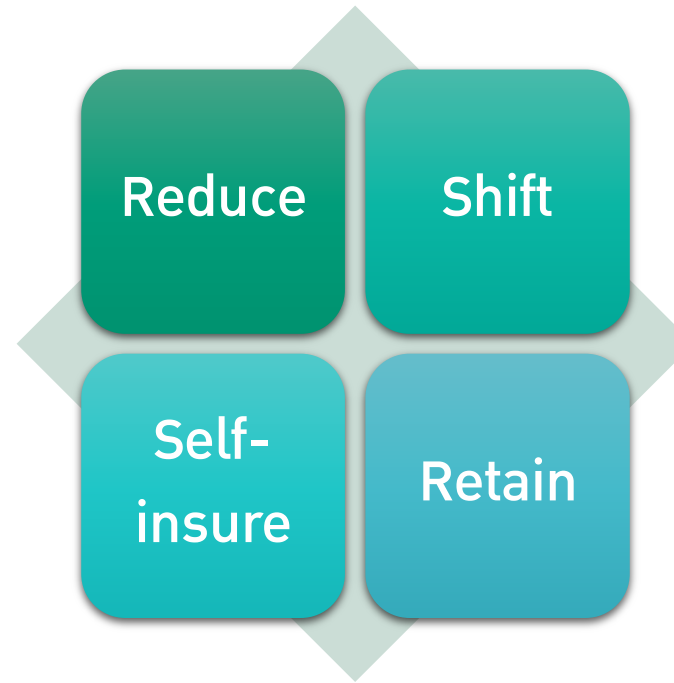
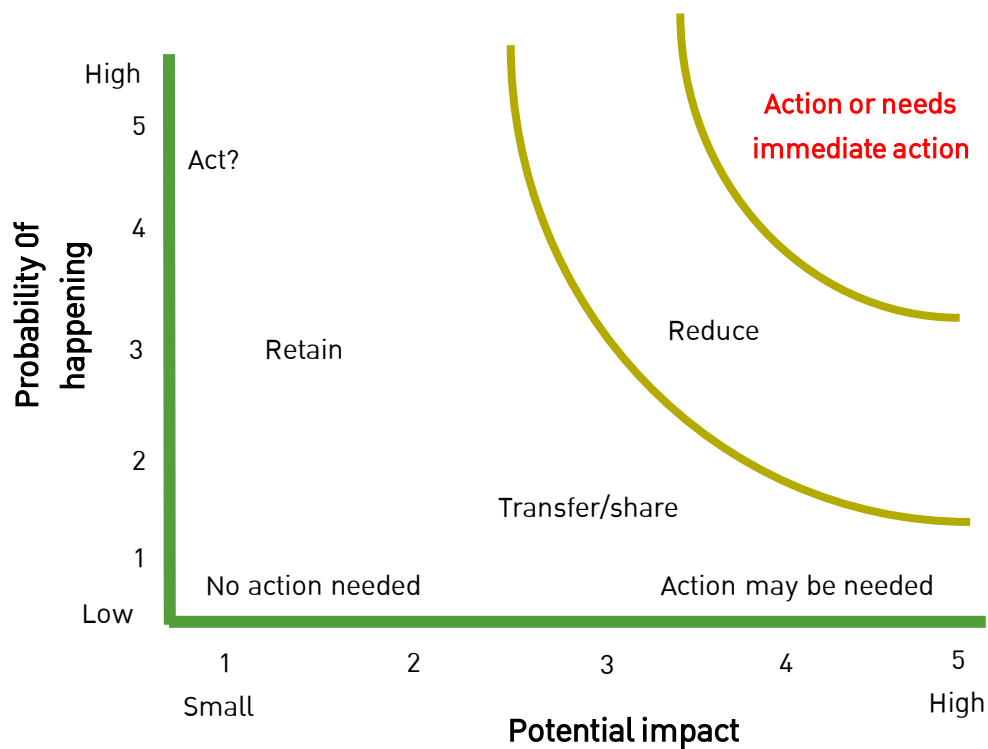
Thai broiler farm share in 2019



With all these risks, how do we decide which ones need our attention?

One way is to prioritize based on:

1. Potential impact
2. Probability of happening



Shift risk

- Insurance
- Marketing choices
 - Hedging
 - Buying options
 - Forward contracts
- Production contracts

Self-insure

- Financial reserves
- Emergency reserves funded from previous years' profits

Reduce risk

- Avoid risky ventures
- Biosecurity
- Renting or leasing instead of owning
- Flexibility
- Sharecropping instead of cash renting
- Environmental control
- Hiring experts
- Obtaining more & better information
- Learning new skills and knowledge

Retain risk

- Holding an unpriced commodity
 - with no protection from downside risk
- Forecast returns
 - under different conditions
 - decide how likely good events will happen compared to bad events

Risk Decision criteria

1. Maximin

- for returns or payoffs
- The maximum of the minimums

2. Minimax

- for regrets
- The minimum of the maximums

3. Maximum simple average

ไม่ใช้ความน่าจะเป็น

4. Probability of success

5. Maximum expected returns

or Minimum expected regrets

ใช้ความน่าจะเป็น

6. Decision tree

7. Safety-first

8. Mean and variance

Decision criteria

2 Choices:

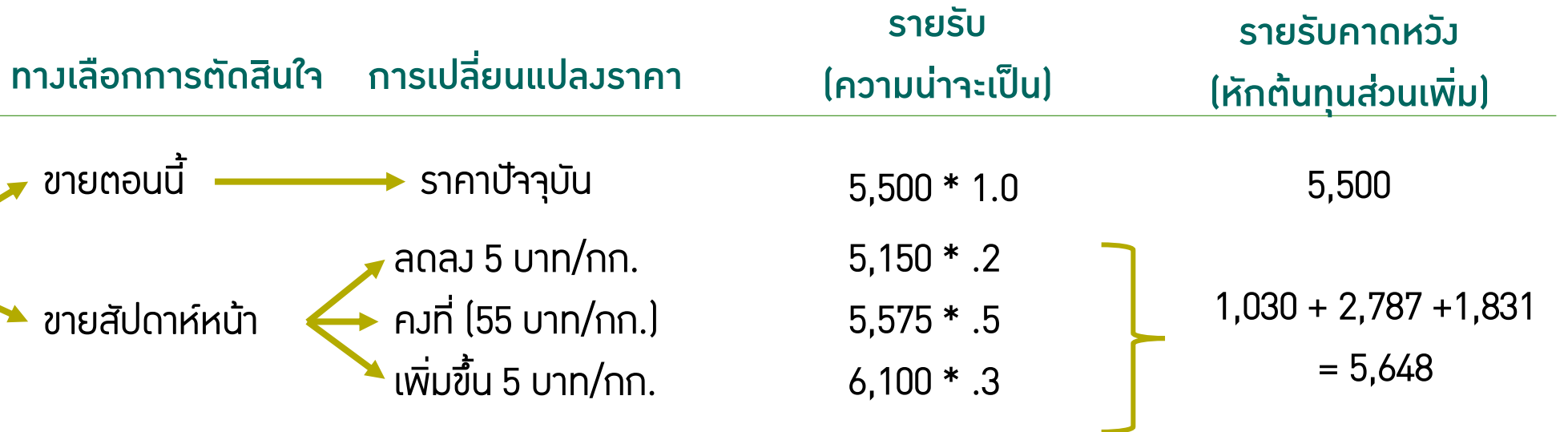
- Sell now => get a certain price and weight
- Sell next week => price may change and will pay more for feed costs.

สมมติให้

- ราคาสุกรขุนมีชีวิตหน้าฟาร์ม 55 บาท/กก.
- นน.สุกรขุนพร้อมขาย 100 บาท/กก.



		Payoff matrix		Regret matrix	
ระดับราคาหมูขุน	Probability	ขายตอนนี้	ขายสัปดาห์หน้า	ขายตอนนี้	ขายสัปดาห์หน้า
📉 5฿	0.2	5,500	5,150	0	350
คงที่	0.5	5,500	5,575	75	0
📈 5฿	0.3	5,500	6,100	600	0

Decision trees



Maximum simple average

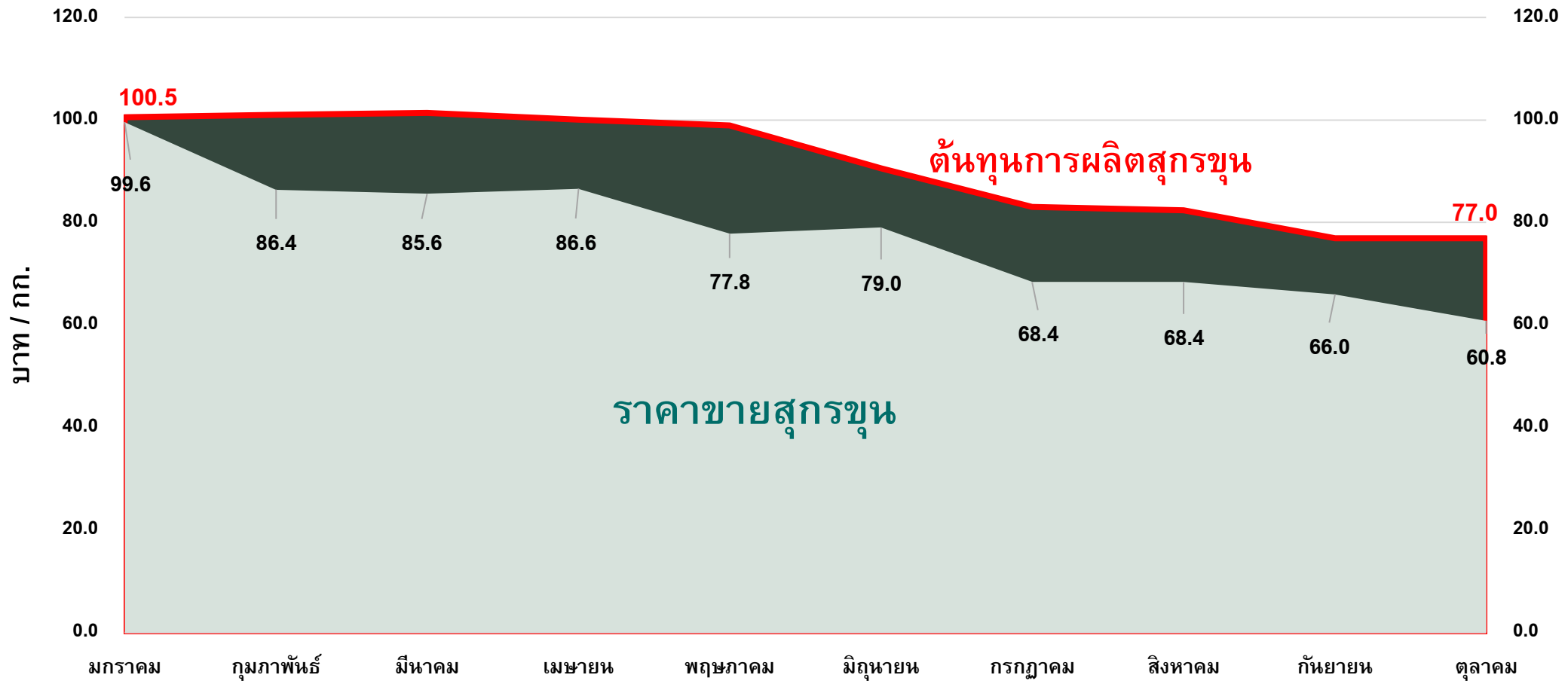
เกษตรกรที่เป็นกลุ่ม Risk averse มักตัดสินใจขายผลผลิตทันทีที่สามารถขายได้ เพื่อลดโอกาสขาดทุน หรือผลตอบแทนลดลง (negative return) หากเห็นว่าราคามีโอกาสลดลง

		Payoff matrix		Regret matrix	
ระดับราคาหมู	Probability	ขายตอนนี้	ขายสัปดาห์หน้า	ขายตอนนี้	ขายสัปดาห์หน้า
ขุน					
 5฿	0.5	5,500	5,150	0	350
คอกที่	0.2	5,500	5,575	75	0
 5฿	0.3	5,500	6,100	600	0
ทางเลือก	0.5	5,500	5,150		

สรุปทางเลือก: ขายสัปดาห์นี้

ราคาปศุสัตว์มีชีวิตที่เกษตรกรขายได้ช่วงเดือนมกราคม - เดือนตุลาคม 2566

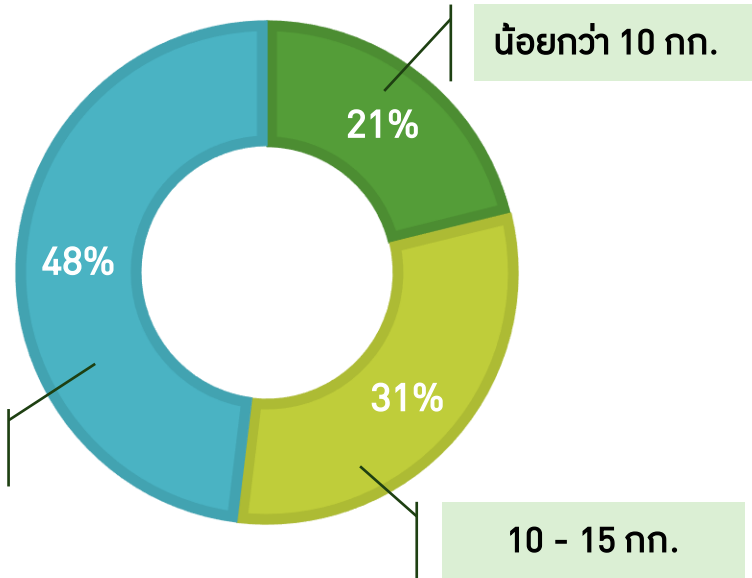
ราคาปศุสัตว์มีชีวิตที่เกษตรกรขายได้ช่วงเดือนมกราคม - เดือนตุลาคม 2566



ที่มา: สมาคมผู้เลี้ยงสุกรแห่งชาติ (2566)

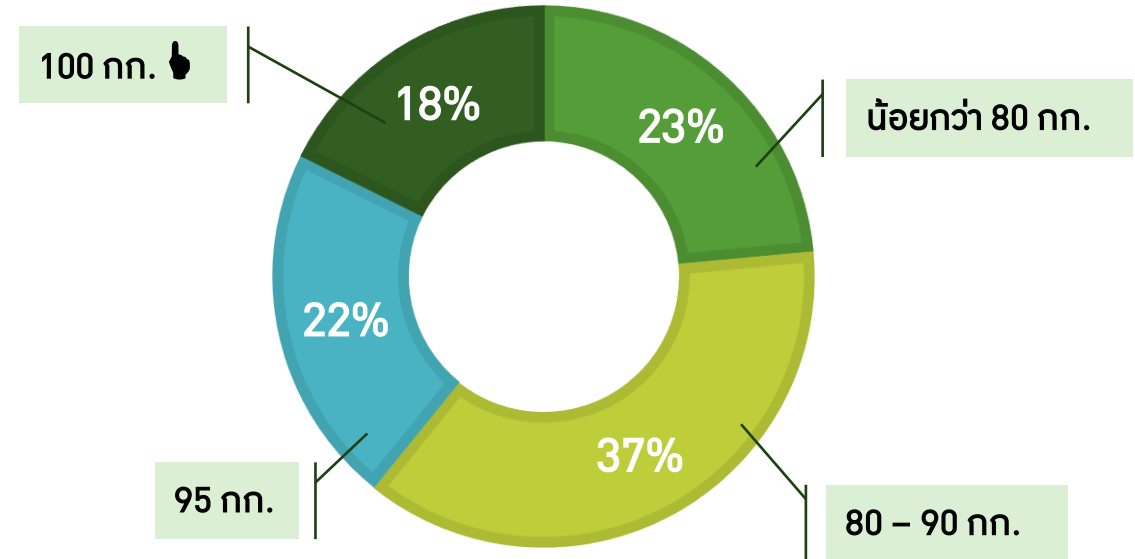
น้ำหนักลูกสุกรแรกเข้า

■ น้อยกว่า 10 กก. ■ 10-15 กก. ■ มากกว่า 15 กก.



น้ำหนักขายสุกรขุนเฉลี่ย

■ น้อยกว่า 80 กก. ■ 80-90 กก. ■ 95 กก. ■ 100 กก.ขึ้นไป



นน.แรกเข้า	< 80 kg	80-90 kg.	95 kg.	100 kg up	Total
< 10 kg	1	1	7	1	10
10-15 kg		1	3	5	9
15 kg up	10	17	1	4	32
Total	11	19	11	10	51